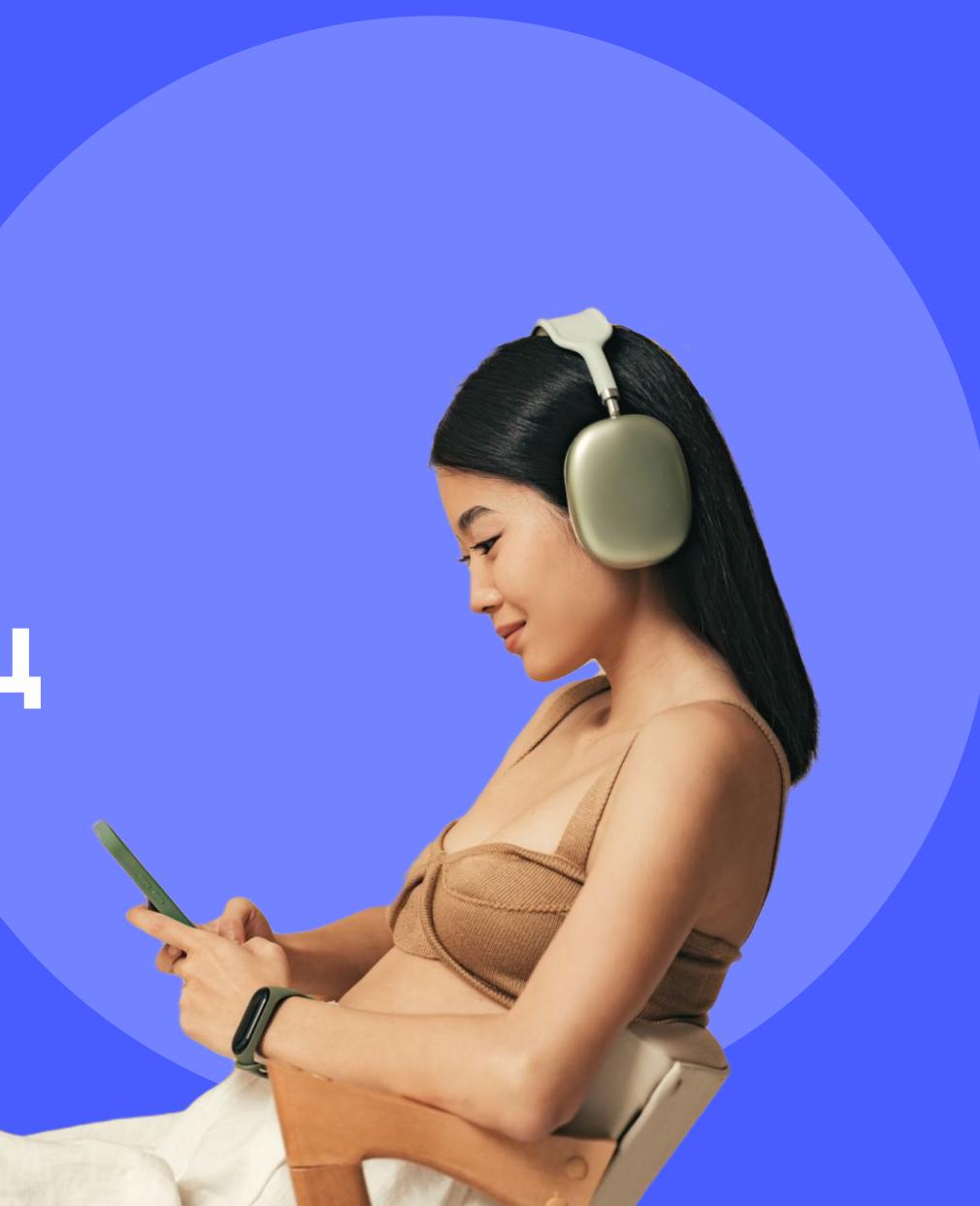


Откройте online турагентство «Поехали с нами» и зарабатывайте от 500 тыс. тг в месяц

Уже более 100 партнеров открыли свои турагентства по всему Казахстану и успешно зарабатывают





ПОЧЕМУ ВЫБИРАЮТ ФРАНШИЗУ «ПОЕХАЛИ С НАМИ»?

- Компания представлена в 8 странах Казахстан, Чехия, Узбекистан, Украина, Польша, Молдова, Германия, Румыния
- Более 1 500 000 туристов отправлено за все время

месяц - рекордная окупаемость online франшизы

лет на рынке Казахстана

действующих франшиз в Казахстане

место по продажам туров в Казахстане за 2023 г.

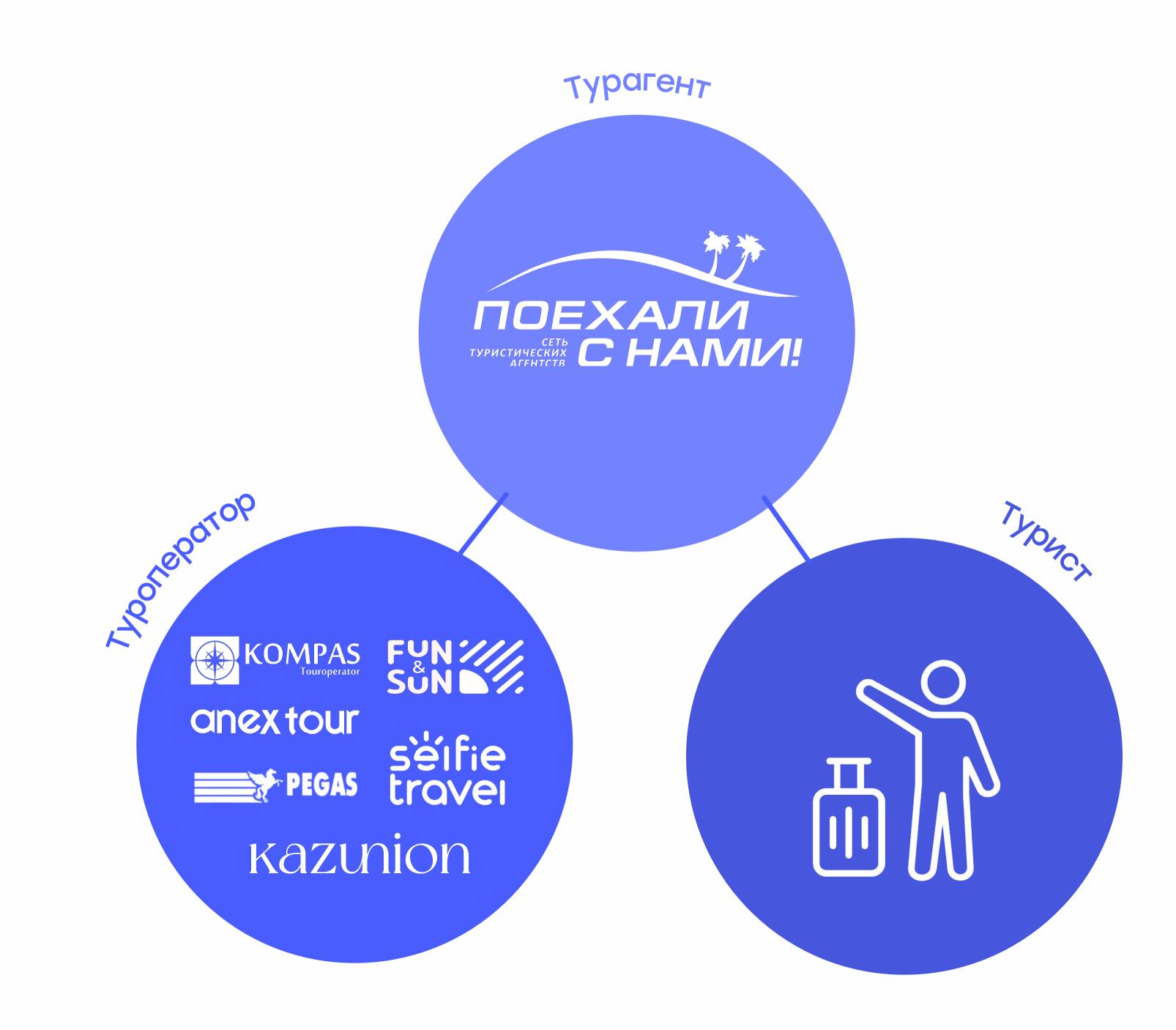


КАК ЗАРАБАТЫВАЕТ ТУРИСТИЧЕСКИЙ БИЗНЕС?

Туроператор – создаёт тур и передаёт его турагентству

Турагентство «Поехали с нами» продаёт тур, получая 7-13% комиссию с каждой продажи тура

Турист – приобретает тур у турагентства и отправляется в путешествие





ПОЧЕМУ ЛЮДИ НАМ ДОВЕРЯЮТ?

- 1 509 376 туристов доверили свой отдых нашей компании
- Постоянный поток и лояльность клиентов за счет доверия к бренду
- 1 место по продажам туров по итогам 2023 г.в Казахстане
- Франшиза №1 по количеству турагентств в Казахстане в 2023 году
- 20 лет истории бренда на международном рынке



Контролируйте ваш бизнес в "одном окне"

Компания «Поехали с нами» разработала свою CRM-систему специально для туристического бизнеса

ЧТО ПОЛУЧАЮТ НАШИ ПАРТНЕРЫ:

- Возможность контроля и управления из любой точки мира 24/7
- Подключение телефонии для записи и прослушки звонков
- Мониторинг финансовых показателей и система отчетности
- Сохранение истории поездок клиентов
- Программа подбора туров





СИСТЕМА ОБУЧЕНИЯ

В нашей базе знаний хранится более 100 уроков, которые доступны нашим партнерам 24/7

ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ:

- Управление научитесь планированию, бюджетированию, контролю качества, документообороту
- Маркетинг запустите рекламу на разных площадках, поймете как вести социальные сети, запустите таргетированную рекламу
- Продажи поймете правила работы с клиентами, скрипты продаж, как повысить лояльность и продажу повторных туров
- Туризм узнаете особенности стран и курортов, как правильно презентовать тур и как отрабатывать возражения при покупке тура



Продукт

- Средняя стоимость тура 1026 000 тг.
- Средняя комиссия с тура 92 000 тг.
- Выгодные комиссии до 13% с тура за счет большой сети
- Отправляем более 400 туристов в день
- Около 30 бронирований в месяц в одном турагентстве
- Средний рейтинг по сети 4,9 в Google и 2GIS





Сообщество сети

Формируем сильное бизнес-сообщество, чтобы вместе расти, развиваться и увеличивать прибыль в разы

- Встречи для обмена лучшими кейсами
- Прямой диалог с руководством компании
- Участие в различных конференциях
- Полезные знакомства по всему Казахстану
- Ежегодный слет франчайзи партнеров в разных странах





Поможем выстроить маркетинг, который создает клиентов и приносит деньги

- Помогаем с заявками в Instagram, Facebook, Google нашим партнерам
- Подключаем рекламу в 2gis
- 21% органический приход клиентов за счет силы бренда
- Подбор вывески и места с хорошей проходимостью
- Рекомендации по ведению социальных сетей





Поможем в решении проблемных ситуаций



Наш отдел развития всегда на связи и поможет решить любую проблему

- Помощь менторов первые 6 месяцев
- Постоянная поддержка со стороны центрального офиса
- Бухгалтерские консультации
- Юридические консультации
- Услуги дизайнера
- Помощь в бронировании туров



PAGOTA ONLINE TYPACEHTCTBA

ПОДПИСАТЬ ДОГОВОР

Подписать электронный договор и получить оплату

ПОДБОР ТУРА

вариант отдыха и

Подобрать

оптимальный

продать тур



Q

БРОНЬ ТУРА

Забронировать тур и получить свою комиссию



ВЫСЛАТЬ ТУРИСТУ

ДОКУМЕНТЫ

Выслать туристу документы в электронном виде, проверить время вылета



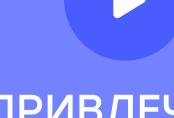
УДЕРЖАТЬ КЛИЕНТА

Удержать клиента, чтобы в дальнейшем он покупал у вас



Провести анализ работы с клиентом с помощью СRM-системы и IP-телефонии





ПРИВЛЕЧЕНИЕ ТУРИСТА

Привлечение туриста с помощью рекламы в интернете



КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ONLINE ТУРАГЕНТСТВА

Показатели среднего online oфиса

8 туров продается в месяц

92 000 тг. средняя комиссия с одного тура

1000 000 тг. средняя стоимость одного тура

200 000 тг. затраты на маркетинг

536 000 тг. чистая прибыль в месяц

Показатели ТОПового online oфиса

20 туров продается в месяц

92 000 тг. средняя комиссия с одного тура

1000 000 тг. средняя стоимость одного тура

450 000 тг. затраты на маркетинг

1390 000 тг. чистая прибыль в месяц

2-4 месяца средняя окупаемость бизнеса



Стоимость францизы



| Содержание пакета | Online |
|--|------------|
| Право работать под брендом "Поехали с нами" | |
| Программа обучения от "Поехали с нами" | |
| Специальная CRM система Поехали с нами | |
| Помощь с заявками со стороны Центрального офиса | |
| Поддержка отдела развития | |
| Юридические консультации | |
| Бухгалтерские консультации | |
| Использование маркетинговых материалов и услуг дизайнера | |
| Доступ к базе знаний | |
| Роялти | 2% |
| Стоимость | 990 000 тг |



KOHTCIKTЫ •

Запишитесь на консультацию с менеджером прямо сейчас!

+7 771 762 2600

Сайт франшизы

Связаться с менеджером в Whatsapp 🥒

